



Die **MEGA TECH Multimedia Technology GmbH** ist seit 1998 als IT-Dienstleister im Telekommunikationsmarkt tätig.

Dabei deckt MEGA TECH alle für die Unternehmensgruppe relevanten Entwicklungsbereiche und Vermarktungsaktivitäten ab. Zu dieser zählen u.a. der Call by Call Netzbetreiber 010012 Telecom GmbH und die 11883 Ihre Auskunft.

Weitere Informationen erhalten Sie hier: <http://megasat.de/megatech>

STELLENANZEIGE

PRODUKTMANAGER (m/w)

FÜHLEN SIE SICH ANGESPROCHEN?

Dann schicken Sie uns doch gleich Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse) unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen an:

MEGA TECH Multimedia Technology GmbH

z.H. Julia Plach
Friedrich-Krupp-Str. 16-18
41564 Kaarst
Tel: 02131 794-0
Fax: 02131 794-111
Email: jobs@megasat.de

Wir freuen uns auf Sie!

DAS ERWARTET SIE BEI UNS

Sie sind schwerpunktmäßig verantwortlich für die Produktentwicklung im Bereich Call-Center-Dienstleistungen. Dabei sind Sie zuständig für die Vermarktung des bestehenden Call-Centers vom Aufbau neuer Vertriebswege und der Kundenakquise über die technische und operative Implementierung neuer Produkte in den Live-Betrieb.

IHR VERANTWORTUNGSBEREICH UMFASST FOLGENDE AUFGABEN

- Entwicklung neuer Produkte & stetige Weiterentwicklung bestehender Produkte
- Kundenakquise und aktiver Vertrieb im Bereich Call-Center-Dienstleistungen
- Festlegung der Projektstruktur, der Vorgehensweise und der Qualitätssicherungsmaßnahmen
- Planen, Terminieren und Kontrollieren der Produktphasen und des Kostenplanes
- Enge Zusammenarbeit mit den jeweiligen Abteilungen insbesondere im Bereich der technischen und operativen Umsetzung

ANFORDERUNGSPROFIL

Sie verfügen über ein abgeschlossenes (Fach-) Hochschulstudium der Betriebswirtschaft, speziell im Bereich Marketing/Vertrieb oder eine adäquate Berufsausbildung. Sie bringen idealerweise mind. 3 Jahre Berufserfahrung im Produktmanagement/Vertrieb mit und haben bereits Erfahrungen in der Telekommunikationsbranche insbesondere im Call-Center-Bereich gesammelt.

Darüber hinaus verfügen Sie über folgende Qualifikationen:

- Erfahrung in der aktiven Kundengewinnung
- Erfahrung in der Durchführung von Projekten
- Sicherer Umgang mit Dokumentationsstandards/Tools
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Technisches Verständnis

SOFTSKILLS

Sie zeichnen sich durch Vertriebsstärke, schnelle Auffassungsgabe und Eigeninitiative aus. Teamfähigkeit und selbständige Arbeitsweise aus, logisches Denken und Durchhaltevermögen gehören zu Ihren Stärken.

WAS WIR IHNEN BIETEN

Wir bieten innovatives Business in einem ständig wachsenden und interessanten Markt. Es erwarten Sie spannende Projekte und verantwortungsvolle Aufgaben in einem starken eingespielten Team. Ihre fachliche und persönliche Weiterentwicklung ist unserem Unternehmen sehr wichtig und wird im Rahmen von Fördermaßnahmen unterstützt.